

From: INCBAA2024 boonsiri.b@psu.ac.th  
Subject: แจ้งมีบทความรอให้ท่านพิจารณา  
Date: 18 January 2024 at 4:35 pm  
To: thatphong@hotmail.com, wutthipong.w@psu.ac.th, incbaa.psu@gmail.com

เรียน ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ทศพงศ์ อวีโรธนานนท์

มีบทความเรื่อง แนวทางการเพิ่มกำไรของบริษัท ABC จำกัด รอให้ท่านพิจารณา โปรดใช้เวลาพิจารณาภายในวันพฤหัสบดีที่ 25 มกราคม 2567  
กรุณาเข้าไปตรวจสอบที่  
<http://app.fms.psu.ac.th/fms/incbaa/web/index.php?r=site/0000>

บัญชีผู้ใช้ (Login) ของท่านคือ thatphong  
รหัสผ่าน คือ 7351

ขอขอบคุณ  
INCBAA2024 Webmaster

มีปัญหาในการใช้งานระบบ กรุณาติดต่อเว็บมาสเตอร์ โทร. 074-287822 หรือ e-mail : boonsiri.b@psu.ac.th

เรียน คณบดี

เพื่อโปรดทราบ

T. Als  
23 ม.ค. 67

เรียน คณบดี

- เพื่อโปรดพิจารณาอนุมัติ
- เพื่อโปรดทราบ
- เห็นควรแจ้ง หน่วยงาน เพื่อทราบ  
และดำเนินการต่อไป

จ.พร  
23 ม.ค. 67  
จ.พร ชัยชนะ  
23 ม.ค. 67

เรียน คณบดี

- เพื่อโปรดพิจารณาอนุมัติ
- เพื่อโปรดทราบ
- เห็นควร ดำเนินการต่อไป

23 ม.ค. 2567

อนุมัติ  
 ทราบ/จัดตั้งเสมอ  
คณบดีคณะบริหารธุรกิจ  
23 ม.ค. 2567

## แนวทางการเพิ่มกำไรของบริษัท ABC จำกัด

### Guidelines for Increasing Profits ABC Company Limited

#### บทคัดย่อ

แนวทางการเพิ่มกำไรของบริษัทของ บริษัท ACB จำกัด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงปัญหาและแนวทางการแก้ไขปัญหาที่ทำให้กำไรลดลง งานวิจัยนี้ใช้อัตราส่วนทางการเงินด้านการดำเนินงาน ซึ่งประกอบไปด้วย อัตราส่วนการเติบโต งบกำไรขาดทุนของบริษัท ABC จำกัด โดยจะวิเคราะห์จากงบการเงินย้อนหลัง 3 ปีตั้งแต่ ปี 2563 ถึงปี 2565 ซึ่งมีอัตราการกำไรสุทธิลดลงอย่างต่อเนื่อง จึงทำการหาสาเหตุของกำไรที่ลดลง และหาแนวทางที่ทำให้กำไรเพิ่มขึ้น เมื่อทราบถึงปัญหาเบื้องต้นจึงใช้วิธีการแบบการสัมภาษณ์เชิงลึก ผู้บริหารและผู้จัดการฝ่าย จำนวน 3 ท่าน แบบสอบถามความคิดเห็นพนักงานในองค์กร 100 คน ได้ทราบถึงปัญหาและวิเคราะห์ความสอดคล้องของปัญหา รวมถึงแนวทางการแก้ไขปัญหาจากการโดยเลือกวิเคราะห์ SWOT จากนั้นทำการกำหนดกลยุทธ์สำหรับประเมินทางเลือกในการแก้ไขปัญหา สรุปได้ว่า กำไรที่ลดลงมาจากการค่าใช้จ่ายในการจ่ายเงินเดือน ค่าแรงของพนักงานที่เพิ่มขึ้น ค่าใช้จ่ายในการปรับปรุงกระบวนการทำงานจากบริษัทตรวจสอบบัญชีของ Big4 ค่าใช้จ่ายในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ และแนวทางในการแก้ไขปัญหาคือ การเพิ่มพนักงานขายและทำยอดขายเพิ่มขึ้นเพื่อให้เหมาะสมกับค่าใช้จ่ายที่เสียไป การปรับปรุงกระบวนการทำงานเพื่อขจัดความเสี่ยงภายในองค์กรให้มากที่สุด การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภคมากที่สุด การพัฒนาความรู้ความสามารถของพนักงานภายในองค์กรให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น

คำสำคัญ : แนวทางการเพิ่มกำไร กำไรลดลง เพิ่มยอดขาย